

**賀新年**

新春を迎え皆様の  
ご清福をお祈り申し上げます  
平成二十四年元旦

一般社団法人へ向けて  
中村前会長より引き継ぎました  
した一般社団法人申請への詰め  
効的に使ってスムーズに移行できる  
会員皆様の大切な財産を有  
ようにしたいと思います。

皆様の店舗がより活性化でき  
るよう情報交換も気軽にし  
て頂き、お手伝いできるよう皆  
様と歩んでいきたいと思います。  
是非とも一般会員の皆様もお気  
軽にご参加ください。  
本年もどうぞよろしくお願  
い申し上げます。

東靴協会の皆様、新年あけましておめでとうございます。昨年は100年に一度の不況だと騒がれました。

昨年は数百年に一度の災害である3月11日の東日本大震災に見舞われ、東京でも震度5という体験したことのない揺れに右往左往となりました。大きな揺れと大津波にテレビ画面に釘付けになりました。亡くなられた方のご冥福をお祈り申し上げると同時に、被災に遭われた方々の復興を祈らずにはおれません。

少しでも早く安心して生活できる場になるように願つてお

ります。

経済環境を見ますと良いと感じるのは殆ど無いに等しい状態です。

しかし、どの業界においても伸びている会社はあるものです。伸びているところは何が違うのでしょうか?

ざつくりと考えてみると、私はいつの間にかマイナス思考に陥っているのではないか。  
「だからダメ」、「だから売れない」、「だからお客様が来ない」、どうせ「だから等々。

数え上げると殆どが前向きにならない理由(わけ)ばかりを並べていますか?

○自店の特徴について  
自店舗の特徴は何だろう、お客様に喜んで頂ける部分は何處なんだろうとプラス部分を少しずつ増やして行ければ、まだまだ伸ばす余地があるのではないかでしょうか。

○商品について  
この商品の利点(メリット)は何かを常に考えている動きの鈍い商品でも何かしら売れません。

地域内でのシェアアップを考えても喜んで頂ける部分は何處なんだろうとプラス部分を少し上げましたが、あまり動かない政府に期待せず、皆様と共に自らの力で進んで行きたいと思いましたので、よろしくお願ひ致します。

一般社団法人へ向けて  
中村前会長より引き継ぎました  
した一般社団法人申請への詰め  
効的に使ってスムーズに移行できる  
会員皆様の大切な財産を有  
ようにしたいと思います。



日本靴小売商連盟  
社団法人東靴協会  
会長 小堤幸雄

東靴協会  
機関紙  
千代田区鍛冶町1-6-17  
〒101-0044 (3252) 5656

(1月号)

シーケンツィターの旨様へ  
今年一年を皆様と共にプラス思考で乗り切りていませんでしたか?  
生じた時は必ず協会までご連絡を願います

れる理由(わけ)があるはずで  
す。自分がどうなる接客とは  
どんな接客だろうか?  
シーケンツィターの資格、技術を  
今よりもお客様に伝える方法  
は?

昨年の理事会でそれぞれの店舗の地域での売り上げシェアはどれ位でしょうか? 1~数%位ではないでしょうか? という話店について

立地がよいかから売上が伸びる? 元気があるから売上が伸びる?  
○立地について  
立地がよいかから売れるのか? 立地が良くなくても売れる方法はないか?  
○自店の特徴について  
自店の価値を高めるにはどうしたらよいのか?

残り95%以上は他店で購入しているのですから、シェアを1%をさせて頂きました。  
地域内でのシェアアップを考えてみませんか。  
無理だ、難しいと考えてジリ貧になるより、楽しく考えてお客様に喜んで頂きましょう。何だか偉そうなことを年頭から申しあげましたが、あまり動かない政府に期待せず、皆様と共に自らの力で進んで行きたいと思いましたので、よろしくお願ひ致します。

そこで、皆様にも気軽に参加して頂きながら提案や相談をして頂きたく、協会運営が活発になるようお願いしました。

去年は接着剤についてのご質問があり、様々な情報交換がなされました。  
そこで、皆様にも気軽に参加して頂きながら提案や相談をして頂きたく、協会運営が活発になるようお願いします。

そこで、皆様にも気軽に参加して頂きながら提案や相談をして頂きたく、協会運営が活発になるようお願いします。

一般社団法人への移行について  
は「とうづ」にも少しだけです  
が、記事で掲載させて頂きま  
す。  
また、昨年より定款の見直  
し、各種規約などを整備しながら新組織に向けて会合を重ねてあります。

今まで理事・支部長会となつて、会議を支部連絡会として開いていました。  
一般会員の方にも参加して頂けるようになりました。  
協会がどの様な活動をしていくか分かりにくい部分もあるか  
と思います。

そこで、皆様にも気軽に参加して頂きながら提案や相談をして頂きたく、協会運営が活発になるようお願いします。

## 新年交礼会開催

毎年恒例の新年交礼会が月五日午後二時半より西村記念ホールにおいて19名が参加して行われた。



## 夏期学校開催

**校外指導**

午前七時半、神田東靴協会前を44名の参加者を乗せバスは出発し、首都高速から東名高速道を経由してアサヒビール神奈川工場へ向かった。



車中では早速朝食のパンと飲み物が配られ朝早くたため朝食をとっていない人も多く好評だった。

その後、中村顧問の音頭で乾杯し楽しい懇親会が行われた。

会席コース料理を満喫し、大浴場で温泉を堪能し日頃の疲れをねぎらっていた。

その後、薄日が差した丹沢湖周辺を散策し、道の駅で土産を調達し帰路に就いた。

## ショーフィッタリ養成講座 東京会場開催

日本靴小売商連盟主催  
ショーフィッタリ養成講座(平成23年度第二期)

が去る11月16日(水)、17日(木)の両日、東京厚生年金病院リハビリ

靴協会西村記念ホールに於いて開催された。

今回の受講者は16名の参加とやや少なかつたが熱心な講座となった。

## 足の構造と機能

新潟医療福祉大学准教授  
義肢装具士 阿部薰氏  
テーション室、理学療法士  
技師長 田中尚喜士



## ◎6月17日(木)

## 足の生理、障害と病気

日本靴小売商連盟  
SF講師 鈴木信行氏

## 靴合わせの実際

日本靴小売商連盟  
SF講師 木内一郎氏

品質保証部部長 山中康博氏

## 足を調べる、足型計測

日本靴小売商連盟  
SF講師 鈴木信行氏

日本靴小売商連盟  
SF講師 鈴木信行氏

日本靴小売商連盟  
SF講師 鈴木信行氏

日本靴小売商連盟  
SF講師 鈴木信行氏

続いて中村顧問の発生で乾杯に移り懇親を深めた。  
初売り等の話題で話が弾んだ。  
川上副会長の音頭で健康と商売繁盛を祈念し力強い三本締めで会は終了した。

この校外指導は靴工場の見学を取り入れて勉強の一環として行ってきたが、新社団法人化の関係もあり、今後は会員相互の親睦を中心とする事業として、レクリエーションを目的に行つて行くこととなつた。

佐宗事務局長の司会で進行し、小堤会長より「昨年は兼松氏、梶氏が他界され業界にとり大きな損失だった。  
また、大震災の影響で各社も苦戦したことと思います。  
これからはどのようにお客様と向き合うかお客様の気持ちを考えて行けば、発展に繋がるのではないか。急に景気も良くなるとは考えられませんが努力し頑張りましょう。」と挨拶。

続いて矢代副会長より一般社団法人化に移行の説明があり、中村顧問に肖像写真が贈呈され中村氏より謝辞があつた。



カリキュラムは次の通り  
◎6月16日(水)

## 革靴の商品知識

日本靴小売商連盟  
SF講師 須藤教夫氏

## ゴム履物の商品知識～底材



## 理事会だより

平成二十三年十一月二十日(月)  
午後一時半、西村記念ホール

小堤幸雄会長から、景気悪いを売り上げに結びつけて論じるのは大会社だけで、地域の1~2%の売り上げもない

我々の大多数には直接的な影響はないと言える。ちょっととした差別化個性化を諂れば伸びる余地はいくらもあるはず。頑張りましょう。との挨拶があつた。議事録署名人に栗原茂、松戸福治両氏を選出した。

小堤会長から、当西村記念ホールに飾る中村前会長の肖像写真の披露と、中村顧問・清水・井本両相談役に改めてお礼を申し上げた。川上久和副会長の司会で議事に入る。

### 一、校外指導の報告について

川上副会長より、震災の影響で11月10日に変更になった校外指導を44名の参加によって実施した。「アサヒビル神奈川工場」視察、中川温泉「信玄館」にて昼食、入浴をし、丹沢湖を散策したことなどが報告された。

二、シユーフィッター養成講座  
(東京講座)結果に關して

小堤会長より、11月16・17日に行つた養成講座は16名の参加者で行われ、少ないながらも熱心な受講者が集まり会場が熱気に包まれていたことが報告された。また、12月15日(月)午前10時からの既得者勉強会は鈴木信行講師で行われることも報告された。

### 三、「靴まつり」の発送した お買物券の扱いについて

田中副会長から、当選者に送られた「お買物券」の取り扱いについて、各取扱店に配られた手引書をもとに説明がなされた。

### 四、親和会総会について

川上副会長より、例年通り2月に実施予定であるが、次月9日の会合で詳細を決めたので希望意見があれば知りせて欲しいと報告した。

### 五、各委員会の報告について

#### ① シューフィッター委員会について

小堤会長より、別紙議事録に沿つて来年2月20・21日に北海道靴小売商協会主催札幌シユーフィッター養成講座開催されること、それに小堤会長が新会長としての挨拶を含め出張応援することなどが報告された。

#### ② 催事・広報委員会について

田中副会長より、別紙議事録に基づき、会報の編集経過、予定に基づき、会報の編集経過、予定

定について詳細なる説明があつた。

### ③ 財務・事業委員会について

佐宗専務理事より、高野総合会計事務所 徳田弁護士、

村野税理士からの公益法人制度改革における状況説明について解説がなされた。申請案件

が徐々に増えてきているが、審査体制が厳しくなりつつあり、特に当協会の実施事業、約20項目以上について「公益事業」とするものは、「会員限定事業」ではないことのしつかりとした説明が必要と提言されたことなどが説明された。

### 六、接着剤の紹介について

北支部大角支部長から、9月支部連絡会時ににおいてウレタンの接着について意見交換がなされたことについて、実際の接着剤幾つかの製品名、扱い問題、更に使用法など詳細な調査報告がなされた。

### 一、平成24年度生命共済の件

三井住友海上あいおい生命保険株式会社(10月設立)・遠藤氏、あいおいニッセイ同和損保・高橋氏、東時・小宮氏から

来年度の共催に関する詳細な説明があり、各役員、支部長との質疑応答があつた。佐宗専務理事より、来期も参加者を増やすよう協力願いたいと要請し、一同了承した。

### 二、シユーフィッター既得者 勉強会予告について

佐宗専務理事より、来週12

## 理事会だより

平成二十三年十一月九日(金)  
午後一時半、西村記念ホール

小堤幸雄 会長から、月初お別れ会のありました(株)かねまつ・兼松真澄様の当協会への永年のご尽力に対してお礼の言葉があつた。また、我々の仕事は時流適応商売であるので言葉があつた。

田中副会長、藤田正両氏を選出し、川上久和副会長の司会で議事に入る。

### 三、親和会総会について

川上副会長より、日程は平成24年2月15日、箱根湯本「南風荘」の予定で準備をして

いる。と報告。

### 四、日本靴小売商連盟総会について

佐宗専務理事より、当協会との関係があるので、本日臨時在京役員会を開き総会の日程と挨拶。議事録署名人に田中省副会長、藤田正両氏を選出し、川上久和副会長の司会で議事に入る。

### 五、年末年始日程について

佐宗専務理事より、年末年始の催事、委員会のスケジュールについて説明があり、矢代副会長から教育・研修委員会の開催について内容説明と確認がなされた。

六、その他(皮産連関係)

矢代副会長より、別紙参考資料を基に、日本皮革産業連合会が銀座地区に開設を予定

している常設展示施設運営事業について、その進捗状況と靴も含め国産革製品を直接消費者に販売するということに

関して、小売業にとって多少なりとも影響があるのではないかとの報告があつた。

月15日に開催される今期第3回の既得者勉強会について予定の報告がなされた。

## 接着剤の使用法

接着する物	接 着 剂	硬 化 剤(プライマー)
ゴム・合成ゴム 革・スponジ クレープ	ノーテープ社 9360 バイエル社 デスマジュール	ノーテープ社 730・740
ウレタン	ノーテープ社 3730 ハイポン社 4230	KS-5 PU--3

それぞれの接着剤に硬化剤(プライマー)を少量(3%~5%)加え良く混ぜ合わせて使用すると更に強力に接着できるが、強く圧着することが必要な事と乾きやすくなるので使用には十分な注意が必要です。

接着する物はウレタンとそれ以外(ゴム・合成ゴム・革・スponジ・クレープ)の物とを分ける。

接着剤の  
使用法に  
ついて

● 「兼松真澄氏  
お別れの会」開催

昨年10月27日に享年八十七歳でご逝去された株式会社、かねまつ名誉会長兼松真澄氏のお別れの会が昨年12月2日帝國ホテル本館2階孔雀の間に於いて開催された。



島津貴子様を始め皇族の方や、朝丘雪路さんなど芸能界の皆様、靴業界、鞄業界の皆様など約七百名の参加者は、かねまつのCIカラーのグリーンとレッドの花で囲まれた肖像の祭壇に献花し、亡き氏を偲んだ。参列者の多くが氏の業績を讃え、残念だと口々に想いを語っていた。



名譽会長のご冥福をお祈り申し上げます。  
武者小路実篤の言葉より  
「この道より  
我を生かす道なし  
この道を歩く」

景況についてのアンケート結果  
(対象月…23年11月)

▶ 全体的な業況	良 い	9.1%
	悪 い	63.6%
	変わらず	27.3%
▶ 売上げ	前月比	増えた 9.0%
		減った 45.5%
		同 じ 45.5%
前年同月比	増えた	9.0%
	減った	45.5%
	同 じ	45.5%
▶ 販売価格は前月比	騰貴した	0.0%
	下落した	18.2%
	同 じ	81.8%
▶ 販売経費は前月比	増えた	0.0%
	減った	18.2%
	同 じ	81.8%

## 東京都中小企業景況調査 [10月]

業 態 : 改善の動きが鈍化  
見通し: 震災前の水準まで戻す

卸売業			業 態			
対象数	回答数	回答率	10 月		今後3か月間 見通し (当月比)	
			悪い	良い	悪い	良い
875	345	39.4%	-100	0	100	-100
森	1.男 子 服					
身	2.婦 人 ・ 子供 服					
あ	3.靴 ・ 靴 物					
回	4.かばん ・ 袋 物					
り	5.装身具・身の回り品					

## 東京都中小企業景況調査 [11月]

業 態 : 横ばいで推移  
見通し: 3か月連続で上昇

卸売業			業 態			
対象数	回答数	回答率	11 月		今後3か月間 見通し (当月比)	
			悪い	良い	悪い	良い
875	320	36.6%	-100	0	100	-100
森	1.男 子 服					
身	2.婦 人 ・ 子供 服					
あ	3.靴 ・ 靴 物					
回	4.かばん ・ 袋 物					
り	5.装身具・身の回り品					

## 小売業

小売業			業 態			
対象数	回答数	回答率	10 月		今後3か月間 見通し (当月比)	
			悪い	良い	悪い	良い
875	291	33.3%	-100	0	100	-100
衣	1.吳服・服地・寝具					
料	2.男 子 服					
・	3.婦 人 服					
身	4.子 供 服					
の	5.靴 ・ 靴 物					
回	6.かばん ・ 袋 物					
り	7.雜貨・身の回り品					
	8.時 計・眼 鏡					
	9.ジュエリー製品					

## 小売業

小売業			業 態			
対象数	回答数	回答率	11 月		今後3か月間 見通し (当月比)	
			悪い	良い	悪い	良い
875	260	29.7%	-100	0	100	-100
衣	1.吳服・服地・寝具					
料	2.男 子 服					
・	3.婦 人 服					
身	4.子 供 服					
の	5.靴 ・ 靴 物					
回	6.かばん ・ 袋 物					
り	7.雜貨・身の回り品					
	8.時 計・眼 鏡					
	9.ジュエリー製品					