



ゴム履物の商品知識～底材
(株)ムーンスター
品質保証部部長
山中 康博 氏



革靴の商品知識
日本靴小売商連盟
SF講師 須藤教夫氏

◎5月15日(火)

日本靴小売商連盟主催のシユーフィットタ－養成講座が去る5月15・16日に東靴協会西村記念ホールに於いて開催された。今回は補講受講者を含め40名の参加で行われた。カリキュラムは次の通り

シユーフィットタ－養成講座

東京会場開催



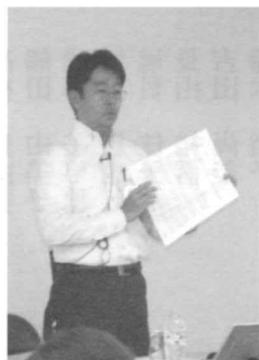
足を調べる～足型計測
日本靴小売商連盟
SF講師 後藤 誠氏



足の構造と機能
新潟医療福祉大学教授
義肢装具士 阿部 薫氏



アジャストメント
日本靴小売商連盟
SF講師 鈴木 信行氏



靴合わせの実際
日本靴小売商連盟
SF講師 木内 二郎氏



足の生理、障害と病気
東京厚生年金病院
リハビリテーション室、
理学療法士技師長
田中 尚喜氏

◎5月16日(水)

足の生理、障害と病気

東京厚生年金病院
リハビリテーション室、

理学療法士技師長

田中 尚喜氏

テストほか

日本靴小売商連盟SF講師
小堤 幸雄氏



◎良い商品が着実に広がる
個々の生活者の潜在的な要
望に応えた良い商品が着実に
広がっている。

対象とする生活者を絞り
込み、適切な機能とデザイン、
素材などを活かして商品化し
た独自性のあるシユーズだ。市
場の風潮に流されずに、個々の
生活者を見据えて、積み上げ
てきた開発・技術力により創ら
れたメーカーのプロパー商品が
多い。そして、これらの商品は
量販店に置かれることはほと
んどなく、生活者に的確に届
けるため、靴専門店や一般靴店
を中心に提案されている。量
販店の売り場に商品を置けな
いのは、価格面だけでなく顧
客が商品本来の価値を理解で
きないため、単に価格で訴求し
てしまうことが多くなるから
だ。量販店の拡大により縮小
を続けてきた専門店にとって
は、価値ある商品の登場こそが
量販店との差別化の強力な商
材となる。地域密着、接客販
売のノウハウを活かして、生活
者に適したシユーズを提供でき
るのは地域の専門店である。

(シユーズポストより)



◎ 東急プラザ表参道原宿

今年の4月18日に開業。店舗面積6,539m²、テナント数27店という中規模のSCで明治通りと表参道の交差点という最高の場所に立地している。ただしメインフロアであるB1から2階までの3フロアは、アメリカン

イーグルアウトフィッターズ、トミーヒルフィガー、パロックジャパンのグローバル旗艦店、ザ・シェルタートーキョーが占めており、レディスファッションはその上の3階、4階の2フロアに限られて



◎ ヒカリエ シンクス
渋谷駅前の東急文化会館跡につくられた複合ビル、渋谷ヒカリエのB3から5階を占める東急百貨店の商業施設で、店舗面積は1,600m²、2000の売場・ショップで、百貨店と専門店ビルとの複合型である。

おり、バラエティさの欠ける構成となっている。
シューイズテナントは2店。3階エスカレーター横にはトップワインジャパンのミネットンカ（カジュアルシューイズ）、4階にはアカクラが革靴中心のFLAGを出店している。

ラフォーレ原宿、表参道ヒルズと並ぶ歩道は、人波の切れることの無い、にぎやかさである。（K）

20代後半から40代の働く女性がメインターゲットで、メンズの売場はほとんどないと言つてよ

HUNTER 1などで構成さ

うこともあり、人気が集中し、エスカレーターは並ばなくては上

がれないほど混雑している。
スカレードで、最新のトレンドを取り入れたファッショニ性の高いデ

ザインと、値頃感でアメリカでは人気ブランドになっている。価格は1万円半ば、ほとんどが中

国製である。日本ではアバレルの株ルックが販売総代理店で、ルックは既にトリーバーチ、レベットを開拓し、注目の会社である。（K）



婦人靴売場は3階の上りエスカレーター正面という立地で、シンクシューイズカレイド、ダイアナロマーシュ、オデットデオデール・エナイトッドアローズで構成されている。シンクシューイズカレイドは東急百貨店のバイヤーの自主編集売場で、銀座フタバヤ、スタディ（ルミネ内でカルネを展開）それにラボキゴシ、ワコール、シンコーのブランニュー

ド、ウエストヤードの3区画からなり、商業施設面積は約53,000m²。

「新下町流」をコンセプトにファッショニや雑貨、スイーツ、レストランなど専門店を中心にして構成されている。312店舗で構成され

夏期講座参加者募集!

- 日時 8月8日(水)
- 集合 京成「八広」駅 午前10時
- 会費 2,000円
- テーマ 「革についての勉強会」
- 講師 東京都皮革技術センター 副参事研究員 吉村圭司氏
- 見学工場 福島科学工場(株)
- 内容 革のできるまで(講義)
工場見学(福島科学工場)
革の知識(講義)
- 午後5時・現地解散
- ☆ 先着30名 ☆

◎ 東京ソラマチ

東京スカイツリータウン内の商業施設「東京ソラマチ」が5月22日に開業した。

スカイツリーの足元に誕生した施設は、東京スカイツリータウ

チグレイン、イーストヤード2階にアルテミス by ダイアナとエスベランサ、同3階にオニツカタイガー、マーレマーレディリーマーケットが出店している。（シューイズホストより）



ンのイーストヤード、タワーヤード、ウエストヤードの3区画からなり、商業施設面積は約53,

小堤会長より参加者30名で本日の理事会の成立を確認し、議事録署名人に川口武氏、梶泰和氏を選出し議事に移った。

一、定時総会(決算)に付議すべき平成23年度事業報告書案について

佐宗専務理事より、総会に付議すべき平成23年度事業報告案について説明があり、検討した結果、原案通り上程されることが承認された。

二、定時総会(決算)に付議すべき平成23年度収支決算書案について

田中早映子事務局員より、総会に付議すべき平成23年度収支決算書案について説明並びに佐宗専務理事より補足説明があり、検討した結果、原案通り上程された。

三、夏期学校校外指導の日程について

川上副会長より、8月17日曜日実施予定の校外指導の候

日程について
事務局より今後の日程の報告があった。

理事会だより

平成二十四年五月二十三日(水)
午後二時、西村記念ホール



補地について一同に意見を求めたが、総務・福利厚生委員会に一任することが決議された。

四、教育研修委員会

夏期学校校外講座ほかについて

矢代副会長より、中堅社員研修を2~3年続けること。

8月8日の東京都皮革技術センター及び皮革工場見学に関し、先着30名として参加費を2,000円徴収すること。
ホームページのメインテナンスを担当委員と事務局の負担軽減と効率化を図るため年間契約で株式会社イルに委託すること。等が提案され、一同に諮り承認された。

五、シユーフィッターケースの結果

既得者勉強会について

小堤会長より、5月15・16の成講座が行われた。5月30日に合格者の認定を行なった。
また、6月13日(水)午前10時より既得者勉強会を開催。講師は小堤幸雄が担当します。と報告し、一同確認した。

六、その他

(日経MJより)

景況についてのアンケート結果 (対象月…24年5月)

▶ 全体的な業況	
良 い	17.6%
悪 い	41.2%
変わらず	41.2%
▶ 売上げ	
前月比 増えた	53.0%
減った	29.4%
同 じ	17.6%
前年同月比 増えた	
減った	29.4%
同 じ	23.5%
▶ 販売価格は前月比	
騰貴した	0.0%
下落した	5.9%
同 じ	94.1%
▶ 販売経費は前月比	
増えた	0.0%
減った	5.9%
同 じ	94.1%

東京都中小企業景況調査(4月)

業況: 反動で悪化
見通し: 模倣眺め



ジエイドのネット通販



小売各社がインターネット

通販を手掛ける中で課題のつ

が顧客が購入前に商品を手に

したり、試着したりできること

だ。

靴の通販サイト「ロコンド」

を運営するジエイドは専門の

相談員が電話やメールで靴の

選び方を助言し、購入しやす

くする。それでも不満な場合

は送料、手数料を無料で返品

を受け付け、幅広い年代の満

足度を高めている。

ファッショングの中でも靴はネット

通販で最もハードルが高かつた。

店頭で試着して購入するのが一

般的であるためだ。

そこで打ち出したのが99日

間までの返品について送料や手

数料を無料にする異色のサー

ビスだ。顧客に複数のサイズや

色の商品を購入してもらい、要

らない品を返品することも提

案できる。「自宅で試着でき

る」という新しい考え方だ。こ

のサービスはコスト増につながる

が、「顧客の不安を取り除くこ

とで購入につながるならば必

要なサービス」との考え方からだ。

大手通販とは違い、価格や商

品数で勝負せず、電話相談員

の接客サービスを中心に対抗

していく考えからだ。

◎新業態で国分寺に開店

ワシントン靴店

ワシントン靴店は4月に新業態となるワシントンエスタジオをJR国分寺の駅ビル「エル」の4階にオープンした。売り場面積は約30坪。

ワシントンとスタジオの2プラ

ンドで構成したスタイルッシュなヤングファミリー層を対象に上品、上質なフェミニンティエストの風格で打ち出せるスタジオを融合させている。

他社では展開が少ないLL(25~26cm)サイズを強化したことで特色を出している。