

5月8日から10日まで、3日間という短い期間で、インドネシアのジャカルタへ行つた。成田から約7時間のフライト、時差は2時間。

ジャカルタ ショートスタイル

栗原茂

一般社団法人
東靴協会
千代田区鍛冶町1-6-17
〒101-0044 ☎(3252)5656

(6月号)

シユーフィットーの皆様へ
住所・勤務先等変更が
生じた時は必ず協会までご連絡を願います

2015年度にも総賃貸面積
91,000m²というSCがオーブンする。地図で見る限り、かなり中心部から離れており、成功する確率は高そうである。

今回の宿、「ブルーマン・ジャカルタ・インドネシア」に着く。道路の絶対量が限られ、どうしても渋滞してしまうようだ。やはり空港から2時間！以前はホテル・ニッコー・ジャカルタだったが、現在はフランスのアコ・ホテ ルズの系列に変わっている。

り空港から2時間！以前はホテル・ニッコー・ジャカルタだったのが、現在はフランスのアコ・ホテルズの系列に変わっている。

翌朝、向かいのSCの従業員
出入り口横のスター・バックスに入
る。カプチーノが320円。出勤
の女性は主にサンダル、それも
クロックスのバックバンドタイプが
多い。ヒールよりフラットタイプ
が多く見られる。

＝ 112.2ルピアで、なんと 30 % も得であつた。国内での両替は避けるべきという結論である。

カンペール、チャールズ&キース、ナイン・ウエスト。4Fにはスボーツブランドが並んでいる。予想していたよりグローバルブランドが多く、その出店のスピードには驚かされるばかりである。

そぞごうが出店していたらしいが、
2006年にスー・バーマーケット
部門だけ残し、撤退している。

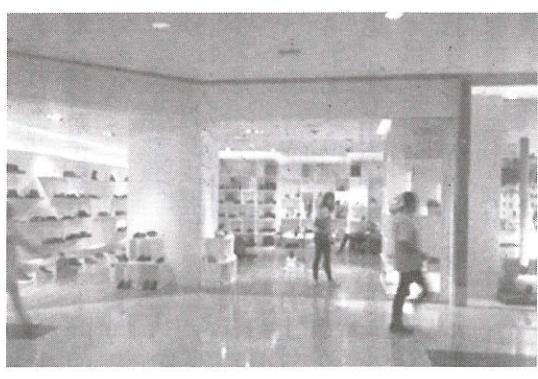
に一号店を出店し、現在4店舗。GUも併設されている。

市内の交通はバスに限られ、地下鉄、モノレールといった交通機関はこれから。月曜から土曜まで毎日渋滞、日曜日は多少緩和されるが、運が悪いと空港・市内中心部までの35kmに3時間もかかつてしまう。

イオンはジャカルタ郊外に3つの大型SCを計画しており、2014年度下期に一号店、

A wide-angle photograph capturing a bustling highway interchange in a city. The scene is filled with a dense flow of vehicles, including cars, vans, and several white buses, moving along multi-lane roads. Overpasses and elevated walkways are visible above the traffic, supported by concrete pillars. The surrounding environment includes some greenery and buildings, suggesting an urban setting. The perspective is from an elevated vantage point, looking down at the complex network of roads.

インドネシアの人口は2億4千万人。首都ジャカルタの人口は854万人。人口の87%がイ



スラム教、11%がキリスト教徒である。1600年ごろにオランダの植民地となり、1949年に独立、初代大統領はスカル

プールマンホテルの向かいはプ
ラザ・インドネシアSC。1Fは
ルイ・ヴィトン、グッチ、シャネル
などのブティック街で、靴ではテ

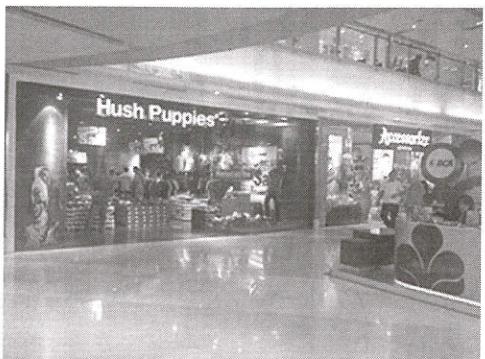


館内にいるのは、いかにもお金持ちといった雰囲気のマダムで、きちんとしたワンピース、スリーツを着、ヒールのパンプス、サンダルを履いている。

プラザザインンドネシアに向かいに、グランドインンドネシアSCGがある。ここには西武百貨店が出店しているが、西武・そごうの資本は入っていない。イーストモール、ウエストモールと分かれているが、上層階では二つの建物のようにつながっている。

H&M、フォーエバー21、ネクスト、トップショップ、バナナ・リパブリックが入り、靴ではチャールズ&キース、クラークス、クロックス、ドクターマーティン、ナイン・ウェストが出店している。

西武百貨店はまあまあので、きだが、決して客が多いとは言



えない。婦人靴売場は取引先単位で売場が分かれ、本当の直営店といった部分は少なそうである。

最後におみやげのを探しに「サリナ・デパート」へ。ホテルから通りを北へ10分ほど歩いた場所で、今までの2つのSCと比べるとかなり古びた印象を受ける。1Fのグラウンド・フロアの婦人靴売場は、取引先毎の売場である。4Fはおみやげ品売場で、インドネシアらしい商品が売られている。

ジャカルタの靴の価格だが、レディースのフラットシューズが5559から、パンプスでは1,339という価格がついていた。コンバースのオールスターは559、ナイキのバスケットシューズが1,699、クラークスのデザートシューズが1,799。

業界情報報

「定番商品」が売れ筋から外れ、トレンドが急速に変わり始めている。

ひも結びのあるバレリーナシチューズが大ヒットしている。いずれも2万円台以上である。ナイキニューバランスなどのスポーツシューズは販売時期の6か月前のオーダーが基本であり、売れ筋情報が流れた後での扱いは、基本的に難しい。

UGGを扱うのは「デッカーズジャパン」で、デッカーズ、サンダルのテバ、サヌークを扱っている。アグに関しては、今秋冬からカジュアルスポーツチーンへの供給も細るようである。いずれ

残念ながら、「靴業界」は歛を扱いながら、上記の流れに乗ることができなかつた。

おり、靴業界以上にアパレル業界ではスニーカーが注目されて

このような時には大切なのは、靴業界だけでなく、自店と同じ客層のアパレル、セレクト店を見て回ることであり、売場や取引先から、また他業界からの情報をつかむことである。

靴専門店に行つても欲しいルを貼られないように、今までの常識から脱する気概を持ち、商品構成に反映させてほしい。

おり、靴業界以上にアパレル業界ではスニーカーが注目されている。

今問われているのは、靴業界の前年の売れ筋を基本とした発注を繰り返す体質であり、トレンドが大きく変わった時に、変化に対応できない体質になつていることである。靴業界に対し、アパレルはトレンドを見

えない。婦人靴売場は取引先単位で売場が分かれ、本当の直営といった部分は少なそうである。

インドネシアは以前からコンバースの主力工場があり、スニーカーのグローバルブランドの中中国離れの影響もあり、ベトナムと

ゆるブーツより、UGG(アグ)の
シープスキンブーツが好評で、アグ
グは直営店と百貨店中心の店

も、靴業界からでなく、アパレル、外資系から出たヒット商品である。

消費増税後の 売り上げ

消費増税から2カ月が経過しましたが、皆さまの店舗の影響は如何でしょうか。

○
チヨダ

増税の影響と季節商品の動きが鈍く客数が減つたが、客単価は上昇している。スニーカーは堅調に推移したがサンダルが不振。今後「涼」をテーマに品揃え、店舗演出など連動させ提案型販売強化をしてゆく。

5月は土曜日が

5月は土曜日が1日多く、位な状況もあつたが、GWも全国的に好天に恵まれ、好調に推移。スポーツシユーズやキッズシユーズが好調。

○ジーフット

4月は増税の影響を受けて、苦戦したが、5月は全国的に晴天の日が多く、夏シレーズントレンドのデッキシユーズ等が好調に推移したが、紳士ドレスシユーズは低迷し、元序告比3・4%

○他の業界

アパレル、メガネ、スポーツの他の業界の既存店売上の前年比の推移を参考にまとめてみた。

専門店既存店 売上前年比 (表2)

業種	会社名	2月	3月	4月	5月
靴	ABCマート	11.3	23.9	2.6	10.4
	チヨダ	17.3	15.0	-8.4	-3.4
	Gフット	11.2	18.5	-9.4	-3.4
	靴平均	13.3	19.1	-5.1	1.2
バッグ	東京デリカ	-1.5	18.3	1.9	4.8
アパレル	ユニクロ	0.8	0.6	3.3	4.1
	良品計画	3.1	22.2	-2.3	1.6
	ユナイテッドアローズ	7.7	12.3	-3.4	3.8
	ポイント	-4.5	-0.6	-4.1	4.1
	トリニティアーツ	-4.9	5.4	0.5	1.5
	ハニーズ	-3.9	-7.9	-10.1	-7.7
	パレモ	-12.7	-8.0	-6.8	-9.9
	タビオ	-2.0	4.0	8.1	5.3
	マックハウス	10.5	-4.5	-6.7	-1.3
	シーザーメン	-16.7	2.5	1.4	11.6
	コックス	2.7	2.0	-0.6	4.0
	タカキュー	-3.1	9.9	0.8	3.8
	AOKI	-2.0	17.3	-14.9	-4.9
	青山商事	-2.4	12.0	-14.2	0.8
	アパレル平均	-2.0	4.8	-3.5	1.2
	ワークマン	14.1	21.8	-1.6	1.9
メガネ	ジェイアイエヌ(ジンズ)	-25.1	-1.9	-28.4	-23.6
スポーツ	アルペン	-4.5	9.9	-10.2	-4.6
	ゼビオ	-1.8	10.8	-7.4	-1.3
	ヒマラヤ	-1.4	10.7	-7.0	3.6
	スポーツ平均	-2.6	10.5	-8.2	-0.8
	総平均	-0.34	8.44	-5.08	0.05

(5月は春確認)

大手三社売り上げ推移

社名	/月別	3月	4月	5月		
チヨダ	既存店	売上比(%)	15.0	-8.3	-3.4	
		客数(%)	6.3	-10.6	-8.1	
		客単価(%)	8.1	2.6	5.0	
	全店	売上比(%)	16.1	-8.0	-3.2	
		客数(%)	7.2	-10.5	-8.0	
		客単価(%)	8.2	2.8	5.2	
	店舗数		1106	1108	1103	
	ABCマート	既存店	売上比(%)	23.9	2.6	10.4
			客数(%)	16.3	-2.6	4.9
			客単価(%)	6.5	5.4	5.2
		全店	売上比(%)	30.6	6.3	14.4
			客数(%)	22.5	0.9	9.0
			客単価(%)	6.6	5.3	5.0
		店舗数		767	769	
Gフット	既存店	売上比(%)	30.2	-4.5	-3.4	
	全店	売上比(%)	18.5	-9.4	5.6	
	店舗数		753	766	771	

ミズノも国内売上高3%増、海外15%増と海外で大幅に伸ばしており、海外比率は29%から32%にアップし、3年後には39%になると見込んでいる。デサントも国内売上高3%増、海外46%増と主力市場の韓国で大きく伸ばしている。

これまでの実績を大きく上回った。それに伴い海外売上比率が3社とも大幅にアップし、中期計画においても、さらに海外比率が上昇する見込みだ。アシックスは国内売上高6.7%増と堅調に伸ばし、海外売り上げは37.9%増と大幅な伸びで、円安による為替の影響を除いても12.4%増になる。前期までは円高のため海

☆夏期講座

本年で62回を数える夏期講座は、左記の通り工場見学を企画しました。是非ご参加ください。

開催日・平成26年8月6日(水)
テーマ・「株」コロナブス松戸

FACTORY見学・靴磨き研修
場所・コロンブス松戸工場
松戸市上本郷569-1
電話 0471-3671-3221
集合・JR常磐線「北松戸駅」
西口・午後1時30分
解散・午後4時30分
現地解散予定
定員・募集人数は先着30名

☆夏期学校校外指導
(レクリエーション)
とさせて頂きます。

開催日・平成26年8月20日(水)
場所・日光鬼怒川方面

「鬼怒川温泉と龍王峡
日光ゆば工場見学」

金言

理事会だより

平成十六年五月二十三日
午後2時半、西村記念ホール

司会の川上副会長より、本日の参加者29名の報告の後、小堤会長から「矢代裕三元会長のご逝去」を悼み黙とうを捧げる。続いて、矢代裕夫副会長から裕三元会長についてお話をあります。

生前の皆様のご厚情に感謝しています。と挨拶された。続いて会長が「消費税増税の大きなマイナス影響はないですが、売り上げが変わらないとすれば実質は下がっているわけですか」と挨拶。議事に入った。

一、定時総会に付議すべき

平成25年度事業報告書案について

佐宗秀行専務理事より、標記の事業報告書について説明があり、小堤会長の補足説明の後、一同に諮り、満場一致、原案通り決議承認された。

二、定時総会に付議すべき

平成25年度収支決算書案について

田中早映子事務局職員より、標記の決算書について説明があり、一般社団法人移行後の表示変更などの補足説明があ

り、一同に諮り、満場一致、原案通り決議承認された。

項はは次回配布すると報告があつた。

三、定時総会に付議すべき

平成26年度事業計画案について

佐宗秀行専務理事より、標記の事業計画案について説明があり、小堤会長の補足説明の後、一同に諮り、満場一致、原案通り決議承認された。

七、中堅社員研修会の結果報告について

矢代副会長より、4月16日に開催された中堅社員研修について、講師を派遣した株インソースからの結果報告書を披露した。

八、シユーフィッターケン係

スケジュールについて

佐宗専務理事より、今後の平成27年1月までのシユーフィッターケン託養成講座のスケジュールについて詳細な説明があつた。一同、了解した。

九、その他

松戸常務理事より、修理表の改定原案ができたので、次回内閣を検討してもらいたい。

佐宗専務理事より、来月の総会について委任状等の取扱について要請があつた。

一同、それぞれ了解した。

矢代裕三氏お別れの会

お知らせ

享年93歳で、ご逝去されました。当協会第八代会長・現顧問。株式会社銀座ヨシノヤ元会長の矢代裕三氏の、お別れの会は、下記により執り行われます。

六、夏期学校校外講座について

矢代副会長より、本年は8月6日水曜日に、コロンブス松戸工場見学、靴磨き研修と言ふことで募集を図りたい。また、HPには掲載済だが募集要

景況についてのアンケート結果 (対象月…26年5月)

▶ 全体的な業況		7.6%	
良	い	46.2%	
悪	い	46.2%	
変わらず			
▶ 売上げ			
前月比	増えた	23.0%	
	減った	38.5%	
	同じ	38.5%	
前年同月比	増えた	15.3%	
	減った	46.2%	
	同じ	38.5%	
▶ 販売価格は前月比			
騰貴した		23.1%	
下落した		7.7%	
同じ	じ	69.2%	
▶ 販売経費は前月比			
増え	たた	23.1%	
減った	たじ	7.7%	
同じ		69.2%	

東京都中小企業景況調査(4月)

業況:全業種・全規模で反動減により悪化見通し:全業種・全規模で改善、大きく反発

卸売業			業況			
対象数	回答数	回答率	4月		今後3か月間見通し(当月比)	
			悪い	良い	悪い	良い
875	397	45.4%	-100	0	-100	0
			1.男 子 服			
			2.婦人・子供服			
			3.靴・履物			
			4.かばん・袋物			
			5.装身具・身の回り品			

小売業			業況			
対象数	回答数	回答率	4月		今後3か月間見通し(当月比)	
			悪い	良い	悪い	良い
875	300	34.3%	-100	0	-100	0
			1.呉服・服地・寝具			
			2.男 子 服			
			3.婦人 服			
			4.子供 服			
			5.靴・履物			
			6.かばん・袋物			
			7.雑貨・身の回り品			
			8.時計・眼鏡			
			9.ジュエリー製品			

裕三氏は1920年8月5日生まれ、早稲田大学商学部卒業、戦後統制組合に入社、

会「東青会」を発足させ、事業を任せながら次代の幹部を育成した。現在の正副会長はじめとして幹部役員は東青会の出身者である。

昭和25年株銀座ヨシノヤ入社、専務取締役、代表取締役、会長を就任した。

当協会就任時には、若手の会「東青会」を発足させ、事業を任せながら次代の幹部を育成した。現在の正副会長はじめとして幹部役員は東青会の出身者である。