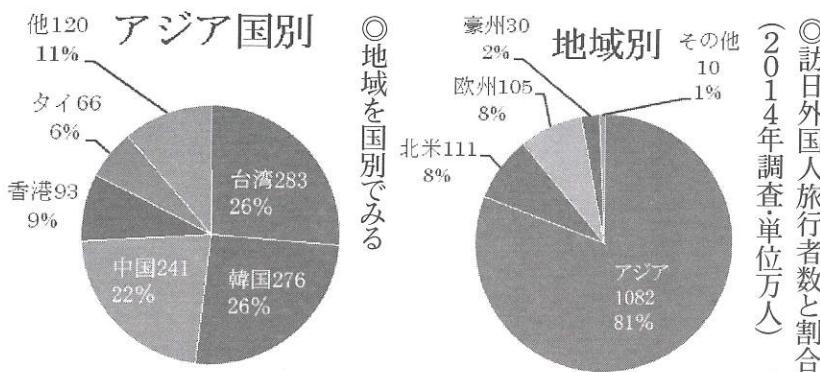
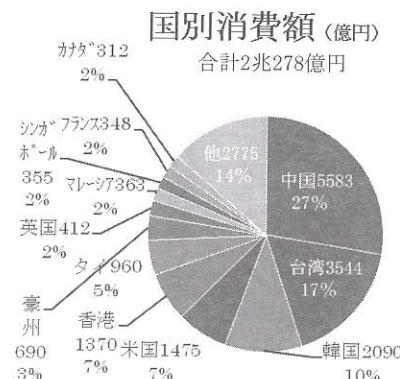




## \* インバウンドの状況

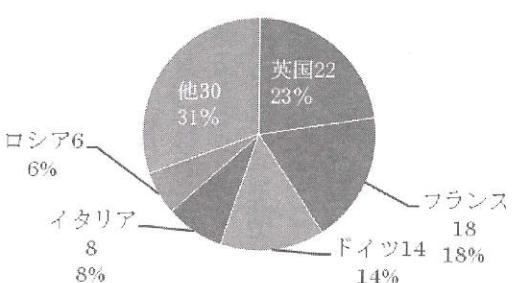


「訪日外国人旅行者」が増加している。先日発表された数は、7月は192万人、本年1月から7月までの累積が1105万人、本年は1800万人を超えると予想されている。過日、日本皮革産業連合会では「インバウンド対策セミナー」を開催した。これに抜粋して報告する。



○ 訪日外国人の旅行消費額  
2014年の訪日外国人の旅行消費額は2兆278億円と推計、前年の1兆4167億円と比べ43.1%増となり、過去最高額となった。

## 欧州国別



情報収集先(訪日前)						
	全体	台湾	韓国	中国	香港	米国
1位	検索サイト	個人のブログ	個人のブログ	検索サイト	日本政府HP	日本在住知人
2位	個人のブログ	日本政府HP	検索サイト	特になし	検索サイト	検索サイト
3位	日本在住知人	旅行会社HP	他のインターネット	日本在住知人	個人のブログ	自国の知人
4位	ガイドブック	検索サイト	特になし	自国の知人	旅行会社HP	他のインターネット
5位	自国の知人	旅行会社パンフ	ガイドブック	ガイドブック	宿泊施設HP	ガイドブック

情報収集先(滞在中)						
	全体	台湾	韓国	中国	香港	米国
1位	ネット・スマート	ネット・スマート	ネット・スマート	ネット・スマート	ネット・スマート	ネット・PC
2位	ネット・PC	ネット・PC	特になし	ネット・PC	ネット・PC	ネット・スマート
3位	日本在住知人	宿泊施設	ネット・PC	特になし	案内所(空港)	日本在住知人
4位	案内所(除空港)	案内所(空港)	日本在住知人	日本在住知人	宿泊施設	案内所(除空港)
5位	特になし	案内所(除空港)	案内所(除空港)	案内所(除空港)	案内所(除空港)	宿泊施設

### 訪日外国人の満足率上位物品

	全体	台湾	韓国	中国	香港	米国
1位	菓子類	菓子類	菓子類	菓子類	菓子類	食料品
2位	食料品	医薬品	食料品	化粧品	服・鞄・靴	菓子類
3位	服・鞄・靴	食料品	化粧品	食料品	食料品	和服
4位	化粧品	服・鞄・靴	服・鞄・靴	医薬品	医薬品	服・鞄・靴
5位	医薬品	化粧品	医薬品	服・鞄・靴	化粧品	書籍

食料品には飲料・酒・たばこを含む

化粧品には香水を含む

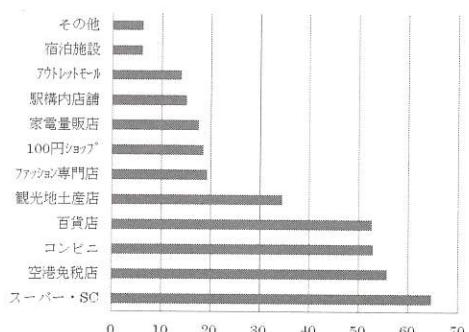
医薬品には健康グッズ、トイレタリーを含む

服・鞄・靴の服には和服は除外

書籍には絵葉書・CD・DVDを含む

○ 買い物で満足をした物品を、  
国別5位迄を左記の表にした。

### 買い物の場所 (%)・重複あり)



「爆買い」は続かない  
訪日外国人の消費額は過去最高を更新した。その4割を中国人(台湾含む)が占めた。年間で43%も増え一段と増加傾向が続いている。  
百貨店協会の調査では4月の百貨店免税売り上げは前年同期比321.4%の197.5億円と同月の十大都市百貨店売上の6.2%を占めた。百貨店はもちろん駅ビルやCも外国人観光客の取り込みに懸命だが、この勢いはいつまで続くのだろうか。

急激な円安、関税や消費税、流通の非効率などによる中国製品の中中国国内価格高。欧米ブランドは更に割高だ。偽物不振も加わり訪日中國人の爆買いを招いている。バブルを経験した日本も90年代は市場開放政策と供給過剰によるデフレで経済が急速に委縮した。中国が同じ経緯を辿るとすると、遠からず急減していくことになるだろう。為替もいつ円高に転ずるかも知れず、本質的な経営改革を先延ばししていると、波が引いた時、経営は一気に悪化する。とは言え政府も観光立国と位置づけ訪日外国人の消費に期待もしている。改めて爆買いと健全経営を考えて行きたい。

## 10大費科目の対前年同月実質増減率

(2014年8月)

項目	金額	同月実質増減率	適用
消費支出	317,579円	△10.6%	18ヶ月連続実質減少
食 料	72,243円	△5.7%	酒類・穀類など減
住 居	17,770円	△16.0%	設備修繕・維持費は増
水道・光熱	30,000円	△3.0%	電気代・ガス代など減
家具・家事	10,414円	△39.6%	家庭用耐久財・家事用消耗品減
被服・履物	13,185円	△17.9%	洋服、下着など減
保険・医療	13,490円	△13.2%	保険医療用品、器具、医薬品減
交通・通信	47,251円	△16.1%	車関係費、交通費大幅減
教 育	12,273円	3.1%	補習教育、教科書、参考教材増
教養・娯楽	30,261円	△14.0%	教養娯楽用品・耐久財減
その 他	70,692円	△5.2%	諸雑費減

靴マークティングと情報と  
秋冬売上げ傾向予測

過日、当協会の商品情報でもお馴染みの(株)アジアリングの表記のセミナーが開催された。ここに抜粋して掲載する。

## ※全世帯の消費支出の動向

(財)日本統計協会の家計調査報告の最新レポートによれば、勤労者の収入は2013年4月をピークにして、2015年3月まで18ヶ月間減少を続け

## ※靴・履物の消費支出は堅調

度3月の速報値では春はやや持ち直したもの、まだ水面下にある。アベノミクス効果と实体经济は大きく乖離しているだけに、今後の消費動向の行方が気になる。

## ※靴・履物類の消費支出は、前3月まで順調に推移しているのに反して、一昨年4月から順調に推移している。昨年2013年度の靴・履物類の年間通算伸び率は10.3%で、

バブル崩壊以降の好調さを記録した。消費増税後も2014年4月から2015年3月期の1年間は99.7%と堅調だった。増税後の落ち込みは少なく、品目別では運動靴105.1%と絶好調、婦人靴は99.9%と昨対並み、子供靴と男子靴は昨対を下回った。

一方消費支出は2014年3月までプラスを続けたが、2014年4月以降は消費増税の駆け込み需要の反動で、昨対を大きく割り込んだ。本年4月の速報値では春はやや度3月の速報値では春はやや持ち直したもの、まだ水面下にある。アベノミクス効果と实体经济は大きく乖離しているだけに、今後の消費動向の行方が気になる。

ている。一方消費支出は2014年3月までプラスを続けたが、2014年4月以降は消費増税の駆け込み需要の反動で、昨対を大きく割り込んだ。本年4月の速報値では春はやや度3月の速報値では春はやや持ち直したもの、まだ水面下にある。アベノミクス効果と实体经济は大きく乖離しているだけに、今後の消費動向の行方が気

## ※靴専門店現場情報

2013年の実績は102%と久しぶりに前年を上回り、2014年の通算108%と大幅にクリアした。安倍バブルの追い風に乗せて、モダン・スポーティ感覚が強まりカジュアルが絶好調だ。レディースにフラットシューズやスニーカーが人気を呼んでいる。メンズは昨年超不振の反動もあって

昨年は前年を上回り、消費増税の駆け込み需要もあり昨対105%を記録した。本年は反動で91%と昨対を下回った。スニーカーは増税後の落ち込みはなく、本年も106%と絶好調を続けている。靴がファッショントレンドの主力になったことや消耗性も高く、生活必需品的な性格を併せ持つからである。2015年は消費増税後はモダン・スポーティの流れが強まり、スニーカーとかジュアルスニーカーは、1995年のバブル崩壊以降空前の売上増が期待できる。

カジュアル・スニーカーが、絶好調な動きを示している。

女性は靴を買うのに好き嫌いがあり、高い安いでは選ばないからだ。

秋冬に掛けて、スニーカーライ

クな革ブーツが期待される。長く履ける革の高品質物を提案して、単価アップによる業績向上を目指したい。

靴専門店は景気回復によ

て売り上げは絶好調である。

今秋も、シューズライクなスニ

ーカーが好調な動きを示すだろ

う。これから各カテゴリと共にハ

イテク・モデルが注目される。久

しぶりに大型商材が登場する

スニーカー部門から目が離せな

い。

カジュアル・スニーカーが、絶好調な動きを示している。

女性は靴を買うのに好き嫌い

で選び、高い安いでは選ばない

からだ。

秋冬に掛けて、スニーカーライ

クな革ブーツが期待される。長

く履ける革の高品質物を提案

して、単価アップによる業績向

上を目指したい。

靴専門店は景気回復によ

て売り上げは絶好調である。

今秋も、シューズライクなスニ

ーカーが好調な動きを示すだろ

う。これから各カテゴリと共にハ

イテク・モデルが注目される。久

しぶりに大型商材が登場する

スニーカー部門から目が離せな

い。

カジュアル・スニーカーが、絶好調な動きを示している。

女性は靴を買うのに好き嫌い

で選び、高い安いでは選ばない

からだ。

秋冬に掛けて、スニーカーライ

クな革ブーツが期待される。長

く履ける革の高品質物を提案

して、単価アップによる業績向

上を目指したい。

靴専門店は景気回復によ

て売り上げは絶好調である。

今秋も、シューズライクなスニ

ーカーが好調な動きを示すだろ

う。これから各カテゴリと共にハ

イテク・モデルが注目される。久

しぶりに大型商材が登場する

スニーカー部門から目が離せな

い。

カジュアル・スニーカーが、絶好調な動きを示している。

女性は靴を買うのに好き嫌い

で選び、高い安いでは選ばない

からだ。

秋冬に掛けて、スニーカーライ

クな革ブーツが期待される。長

く履ける革の高品質物を提案

して、単価アップによる業績向

上を目指したい。

靴専門店は景気回復によ

て売り上げは絶好調である。

今秋も、シューズライクなスニ

ーカーが好調な動きを示すだろ

う。これから各カテゴリと共にハ

イテク・モデルが注目される。久

しぶりに大型商材が登場する

スニーカー部門から目が離せな

い。

カジュアル・スニーカーが、絶好調な動きを示している。

女性は靴を買うのに好き嫌い

で選び、高い安いでは選ばない

からだ。

秋冬に掛けて、スニーカーライ

クな革ブーツが期待される。長

く履ける革の高品質物を提案

して、単価アップによる業績向

上を目指したい。

靴専門店は景気回復によ

て売り上げは絶好調である。

今秋も、シューズライクなスニ

ーカーが好調な動きを示すだろ

う。これから各カテゴリと共にハ

イテク・モデルが注目される。久

しぶりに大型商材が登場する

スニーカー部門から目が離せな

い。

カジュアル・スニーカーが、絶好調な動きを示している。

女性は靴を買うのに好き嫌い

で選び、高い安いでは選ばない

からだ。

秋冬に掛けて、スニーカーライ

クな革ブーツが期待される。長

く履ける革の高品質物を提案

して、単価アップによる業績向

上を目指したい。

靴専門店は景気回復によ

て売り上げは絶好調である。

今秋も、シューズライクなスニ

ーカーが好調な動きを示すだろ

う。これから各カテゴリと共にハ

イテク・モデルが注目される。久

しぶりに大型商材が登場する

スニーカー部門から目が離せな

い。

カジュアル・スニーカーが、絶好調な動きを示している。

女性は靴を買うのに好き嫌い

で選び、高い安いでは選ばない

からだ。

秋冬に掛けて、スニーカーライ

クな革ブーツが期待される。長

く履ける革の高品質物を提案

して、単価アップによる業績向

上を目指したい。

靴専門店は景気回復によ

て売り上げは絶好調である。

今秋も、シューズライクなスニ

ーカーが好調な動きを示すだろ

う。これから各カテゴリと共にハ

イテク・モデルが注目される。久

しぶりに大型商材が登場する

スニーカー部門から目が離せな

い。

カジュアル・スニーカーが、絶好調な動きを示している。

女性は靴を買うのに好き嫌い

で選び、高い安いでは選ばない

からだ。

秋冬に掛けて、スニーカーライ

クな革ブーツが期待される。長

く履ける革の高品質物を提案

して、単価アップによる業績向

上を目指したい。

靴専門店は景気回復によ

て売り上げは絶好調である。

今秋も、シューズライクなスニ

ーカーが好調な動きを示すだろ

う。これから各カテゴリと共にハ

イテク・モデルが注目される。久

しぶりに大型商材が登場する

スニーカー部門から目が離せな

い。

カジュアル・スニーカーが、絶好調な動きを示している。

女性は靴を買うのに好き嫌い

で選び、高い安いでは選ばない

からだ。

秋冬に掛けて、スニーカーライ

クな革ブーツが期待される。長

く履ける革の高品質物を提案

して、単価アップによる業績向

上を目指したい。

靴専門店は景気回復によ

て売り上げは絶好調である。

今秋も、シューズライクなスニ

ーカーが好調な動きを示すだろ

う。これから各カテゴリと共にハ

イテク・モデルが注目される。久

しぶりに大型商材が登場する

スニーカー部門から目が離せな

い。

カジュアル・スニーカーが、絶好調な動きを示している。

女性は靴を買うのに好き嫌い

で選び、高い安いでは選ばない

からだ。

秋冬に掛けて、スニーカーライ

クな革ブーツが期待される。長

く履ける革の高品質物を提案

して、単価アップによる業績向

上を目指したい。

靴専門店は景気回復によ

て売り上げは絶好調である。

今秋も、シューズライクなスニ

ーカーが好調な動きを示すだろ

う。これから各カテゴリと共にハ

イテク・モデルが注目される。久

しぶりに大型商材が登場する

スニーカー部門から目が離せな

い。

カジュアル・スニーカーが、絶好調な動きを示している。

女性は靴を買うのに好き嫌い

で選び、高い安いでは選ばない

からだ。

秋冬に掛けて、スニーカーライ

クな革ブーツが期待される。長

く履ける革の高品質物を提案

して、単価アップによる業績向

上を目指したい。

靴専門店は景気回復によ

て売り上げは絶好調である。

今秋も、シューズライクなスニ

ーカーが好調な動きを示すだろ

う。これから各カテゴリと共にハ

イテク・モデルが注目される。久

しぶりに大型商材が登場する

スニーカー部門から目が離せな

い。

カジュアル・スニーカーが、絶好調な動きを示している。

女性は靴を買うのに好き嫌い

で選び、高い安いでは選ばない

からだ。

秋冬に掛けて、スニーカーライ

クな革ブーツが期待される。長

く履ける革の高品質物を提案

して、単価アップによる業績向

上を目指したい。

靴専門店は景気回復によ

て売り上げは絶好調である。

今秋も、シューズライクなスニ

ーカーが好調な動きを示すだろ

う。これから各カテゴリと共にハ

イテク・モデルが注目される。久

しぶりに大型商材が登場する

スニーカー部門から目が離せな

い。

カジュアル・スニーカーが、絶好調な動きを示している。

女性は靴を買うのに好き嫌い

で選び、高い安いでは選ばない

からだ。

秋冬に掛けて、スニーカーライ

クな革ブーツが期待される。長

く履ける革の高品質物を提案

して、単価アップによる業績向

上を目指したい。

靴専門店は景気回復によ

て売り上げは絶好調である。

今秋も、シューズライクなスニ

ーカーが

## 理事会・支部連絡会

だより

平成二十七年八月二十五日  
午後2時、西村記念ホール

小堤会長より「急に涼しくなりましたが体調には留意して下さい。業界はアカクラさんの問題やら2~3の問屋が倒産するなど厳しい状況ですが、更に中国の減速の影響で株価が大きく後退しています。巡り巡つて我々中小企業にも影響が出るかもしれないと思います。気を引き締めないとなりません。健康に注意を払いながら頑張りましょう。」と挨拶。

続いて司会の松戸副会長より、本日の出席者数が26名との報告の後、議事に入った。

### 一、夏期学校講座

栗原(昭)副会長より、8月6日に行つた(株)村井吉見工場見学の模様をパッキング講座を含めた詳細について報告。整然とした作業の環境や社員の皆さんに大変お世話になつたことを述べた。

### 二、夏期レクリエーションの結果について

松戸副会長より、8月19日

クリエーションについて報告。43名の参加で、今回は昼食前に入湯して頂くというスケジュールを採用してみました。川上相談役の講評では、少し忙しい面もありましたが新たな試みは概ね好評であつたようです。と報告。

三、「靴まつり」の実施詳細

田中省一理事より、本日配布されたポスター他ツールと催事内容について改めて紹介、特にアンケート内容についての詳細と重複応募や関係者応募など注意事項についてさらに詳しく説明がなされた。

### 四、シーケンチターアイノベイト勉強会について

小堤会長より、明後日8月27日木曜10~12時、当ホールにて鈴木信行講師による既得者勉強会「靴合せの基本と問題点」が開催されます。と報告。

### 五、シーケンチターアイノベイト養成講座募集締め切りについて

佐宗専務理事より、10月14日までの委託講座の応募状況について、一応今月末に締め切ると連絡。次回は年が変わつて1月になると報告。

に行つた榛名山・伊香保温泉クリエーションについて報告。43名の参加で、今回は昼食前に入湯して頂くというスケジュールを採用してみました。川上相談役の講評では、少し忙しい面もありましたが新たな試みは概ね好評であつたようです。と報告。

**六、その他**

栗原茂副会長より、水飼茂先生の「AW商品レポート」の紹介があり、中寸、ブーティ、フラットカジュアル、引き続きスニーカーなどが核になる。(別項参照)

一次の輝きを失つたケミカル問題の倒産、廃業が目立つと報告。

引き続き、佐宗専務理事よりスケジュール他の連絡があつた。



景況についてのアンケート結果 (対象月…27年8月)	
▶ 全体的な業況	
良 い	16.7%
悪 い	50.0%
変わらず	33.3%
▶ 売上げ	
前月比 増えた	0.0%
減った	58.3%
同じ	41.7%
前年同月比 増えた	25.0%
減った	41.7%
同じ	33.3%
▶ 販売価格は前月比	
騰貴した	25.0%
下落した	0.0%
同じ	75.0%
▶ 販売経費は前月比	
増えた	8.3%
減った	8.3%
同じ	83.4%

東京都中小企業景況調査 [7月]  
業況: 全業種・全規模で後退  
見通し: 先行きにやや懸念

卸売業			業況			
対象数	回答数	回答率	7月		今後3か月間見通し(当月比)	
			悪い	良い	悪い	良い
875	380	43.4%	-100	0	100	-100
脊・身の回り品			1. 男 子 服			
			2. 婦人・子供服			
			3. 靴・履物			
			4. かばん・袋物			
			5. 装身具・身の回り品			

小売業			業況			
対象数	回答数	回答率	7月		今後3か月間見通し(当月比)	
			悪い	良い	悪い	良い
875	289	33.0%	-100	0	100	-100
衣料・身の回り品			1. 吳服・服地・寝具			
			2. 男 子 服			
			3. 婦人 服			
			4. 子供 服			
			5. 靴・履物			
			6. かばん・袋物			
			7. 雑貨・身の回り品			
			8. 時計・眼鏡			
			9. ジュエリー製品			

今回の子会社化はイノヴェイトグループがもつ高い開発力を活用して同社グループのシューズ事業全体を拡大させるとともに、両社の強みを活かしたグローバルな事業拡大を目的としている。

イノヴェイトは2003年に

ウエイン・イーディー氏によって創業された新進気鋭のブランド。欧州、米国でトレーリランニングを軸にパフォーマンストレーニングシューズも販売。数々の賞を受賞するなど、機能性とデザイン性が高く評価されてい